

Programme de formation - TP Négociateur Technico-Commercial

Prérequis	Niveau baccalauréat ou équivalent recommandé. Admission possible selon le profil du candidat, le projet professionnel et le dispositif mobilisé.
Objectifs	Former des professionnels capables d'élaborer une stratégie commerciale omnicanale, de prospecter et négocier une proposition commerciale, de suivre la relation client et de contribuer au développement de l'activité commerciale.
Durée	Formation sur 1 an. Volume indicatif : 910 heures en présentiel, en alternance entre centre de formation et entreprise.
Modalités et délais d'accès	Admission sur dossier de candidature et entretien de positionnement. En alternance, l'entrée en formation est conditionnée à la signature d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation. Le délai d'accès dépend de la signature du contrat et de la programmation des sessions.
Tarifs	Coût indicatif de la formation : 8 490 EUR pour le parcours complet. La formation peut être financée dans le cadre d'un contrat d'apprentissage, d'un contrat de professionnalisation ou via d'autres dispositifs mobilisables. Dans le cadre de l'apprentissage, aucun frais de formation n'est à la charge de l'alternant.
Contacts	KMK Formation - contact@kmk-cf.fr
Méthodes mobilisées	Apports théoriques, études de cas, mises en situation professionnelles, travaux pratiques, accompagnement individualisé et mise en application directe des compétences en entreprise.
Modalités d'évaluation	Mises en situation professionnelles, dossier professionnel, évaluations formatives et entretien final devant un jury habilité.
Accessibilité aux personnes handicapées	La formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Un référent handicap est désigné afin d'étudier les aménagements pédagogiques nécessaires.